

# CLUB DE ALUMNI

## VENTAJAS EN 3D

Oportunidades, descuentos, ofertas...  
 Productos y servicios a precios únicos  
 para los miembros de la Agrupación.  
 Pero, no solo eso: el club de Alumni  
 permite ofrecer los productos y servicios  
 de tu empresa a tus compañeros del IESE.  
 Y en la tercera dimensión: intercambiar-  
 comprar y vender bienes cotidianos.  
 ¡Más ventajas en 3 dimensiones!

Más de 300 ofertas en 13 sectores distintos, todo un abanico de posibilidades que, desde el mes de marzo, los antiguos alumnos del IESE pueden disfrutar. Solo hace falta ser miembro de la Agrupación, registrarse y sumergirse en el mar de ventajas de esta herramienta virtual creada por EasyLife. Se trata de una iniciativa hecha a su medida, un espacio seguro y gratuito donde sacar partido a todo el potencial de la comunidad.

El portal está dividido en tres secciones diferenciadas: *Members Benefits* (ofrece ventajas comerciales en más de 300 establecimientos), *Business Exchange* (un portal que permite establecer relaciones profesionales entre alumni) y por último, *Member Exchange* (un gran tablón de anuncios virtual para los miembros).

### OTRAS VENTAJAS DE SER MIEMBRO

Además de poder formar parte del Club de Alumni, los miembros de la Agrupación disfrutan de muchos más servicios y beneficios, como:

- 1 **Formación:** con la oportunidad de seguir aprendiendo y formándose en el ámbito empresarial para potenciar sus capacidades directivas, una vez han finalizado sus estudios en el IESE, a través del Programa de Continuidad y de las *e-conferences*.
- 2 **Networking:** el IESE ofrece las herramientas y gestiones necesarias para que los alumni amplíen su red de contactos personales y profesionales con otros antiguos alumnos. Para ello, ponen a disposición de sus miembros el directorio de alumni, a la vez que organizan sesiones y reuniones para promover el intercambio de ideas y experiencias, o mediante las

comunidades virtuales, que permiten fomentar el diálogo y establecer relaciones profesionales.

- 3 **Apoyo profesional:** a través de ciclos de trayectoria profesional, donde se ofrecen distintas opciones de formación para potenciar las capacidades directivas; servicios de *coaching* personalizados; formación *online* en contacto directo con el *faculty*; oportunidades laborales gracias al acceso a la base de datos actualizada, donde se pueden encontrar ofertas de todo el mundo; y ventajas económicas, como descuentos exclusivos en programas de corta duración y en la compra, entre otros, de productos de IESE Publishing.

- 4 Gracias a la contribución de los miembros, **se potencia el desarrollo académico e internacional de la escuela**, para la formación de profesores, la investigación en los centros y las cátedras.

## MEMBER BENEFITS

Es un espacio donde los miembros encontrarán ventajas comerciales especiales en un gran número de establecimientos. Podrán disfrutar de descuentos, realizar sugerencias para nuevas incorporaciones y ofrecer sus productos, siempre y cuando cumplan con los requisitos imprescindibles, como que la ventaja económica sea realmente diferencial, tengan la certeza de poder cumplir con el compromiso adquirido del servicio y el producto cumpla con las normas éticas que caracterizan al IESE.

### DESCUENTOS

Tendrán la oportunidad de obtener descuentos y condiciones especiales en función del canal que se utilice. Asimismo, podrán beneficiarse:

- **Online**

A través de descuentos directos que se aplican en el momento de realizar la compra o de bonificaciones por acumulación de euros en "MI Cuenta €".

- **En el establecimiento**

Los miembros del Club podrán acceder a los descuentos en productos y servicios presentando su tarjeta de alumni IESE. También, descargando los "Vales descuento" que encontrarán en las ofertas identificadas con el icono "Vale".

### € MI CUENTA €

Permite consultar, 30 días después de haber realizado la operación, los euros acumulados en las compras *online* que ofrecen el descuento de forma indirecta. Cuando se hayan acumulado 20 euros o más, se puede transferir el importe solicitado a la cuenta corriente del interesado.

### SUGERIR UN ESTABLECIMIENTO

Los miembros del Club pueden enviar los datos de algún establecimiento que conozcan y que quieran compartir con sus compañeros, siempre y cuando el mismo esté interesado en adherirse al Club.

## BUSINESS EXCHANGE

Quienes pertenezcan al Club podrán establecer relaciones comerciales, ofrecer y encontrar productos y servicios profesionales como pueden ser: marketing, asesoramiento financiero, etc.

## MEMBERS EXCHANGE

Los miembros podrán realizar operaciones de venta, compra o alquiler de bienes cotidianos. Por ejemplo, si quieren vender una moto o alquilar una casa en la playa, este es el lugar idóneo para colgar el anuncio. También permite incluir fotografías y una descripción de la oferta o la demanda, así como la forma de contacto deseada.

