



Edición PAQ 2001

# Una actualización intensiva y a medida

En la Nueva Economía, cinco años son demasiados. Desde 1996, la Agrupación de Miembros promueve un Programa que el IESE diseña y organiza para que los Antiguos Alumnos puedan actualizar sus conocimientos: el PAQ.

El PAQ es un programa intensivo reservado a Antiguos Alumnos del IESE que cumplen quinquenio. A través de conferencias y la discusión de algún caso, los profesores de los distintos departamentos presentan las últimas investigaciones.

«Como alumno del IESE, adquiriste una formación integral en el campo de la dirección de empresas, pero este campo está en evolución constante: participar y conocer esta evolución puede ser clave para tu futuro profesional, asegura María Puig, directora de la División de Antiguos Alumnos. Este programa –continúa– te proporcionará una oportunidad única de compartir conocimientos, contrastar opiniones y poner en común las más diversas experiencias profesionales con quienes fueron tus compañeros de promoción».

El plan de trabajo permite conocer los temas que más se han desarrollado en los últimos cinco años en todas las áreas funcionales de la Dirección de Empresas. Como en ediciones anteriores, el del 2001 no tiene desperdicio. Entre los temas previstos, se analizarán: las tendencias de la economía mundial y los nuevos retos que asume la dirección en la era *e-business*: la gestión de proyectos, los sistemas de remuneración, los planes de marketing, la gestión de valor, etc.

El PAQ 2001 está exclusivamente reservado a los Antiguos Alumnos de los programas básicos del IESE (PADE, PDG, PDD, MBA, EMBA) que terminaron su programa hace cinco años o múltiples de cinco; es decir: 1996, 1991, 1986, 1981, 1976, 1971, 1966, 1961. En la sede del IESE en Barcelona se celebrarán dos convocatorias. La primera, los días 5 y 6 de febrero, y la segunda, los días 5 y 6 de marzo. La convocatoria de Madrid se celebrará los días 14 y 15 de febrero.

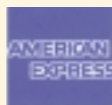
M.C.

## Los temas del 2001

- Tendencias de la economía mundial  
*Prof. Alfredo Pastor*  
*Prof. Juan José Toribio*
- E-people management  
*Prof. José Ramón Pin*
- Gestión de proyectos  
*Prof. Jaume Ribera*
- Sistemas de remuneración de equipos comerciales  
*Prof. Cosimo Chiesa*
- La gestión de valor en *e-business*  
*Prof. Josep Faus*
- Nuevas tendencias en información y control estratégico  
*Prof. Albert Fernández*
- Creación de valor y gestión basada en el valor  
*Prof. Josep Faus*
- Plan de marketing de la Nueva Economía  
*Prof. Victoriano Vila*
- Puesta al día de la empresa: estrategia y organización  
*Prof. Joaquim Vilà*
- El momento de China es ahora  
*Prof. Pedro Nuño*
- Flujos transaccionales, *mobile commerce* y transformación industrial  
*Prof. Brian Subirana*

## Tarjeta de la Agrupación de Miembros

# más ventajas al alcance de tu mano



Ahora puedes convertir tu tarjeta de la Agrupación en tarjeta American Express, sin coste adicional

Para ello, es imprescindible por el momento domiciliar los recibos a una cuenta corriente en pesetas en España.

<http://www.iese.edu/tarjeta>

### automóviles

**AUDI**, descuentos entre el 8% y el 12% en función del modelo.

**PEUGEOT**, dto. 9% en turismos y dto. 10% en vehículos comerciales.

Josep Aragonés, Tel. 93 890 24 11

**SAAB**, condiciones especiales en la adquisición de un vehículo nuevo SAAB desde 3.315.000 ptas.

**SEAT**, 10% sobre el precio franco fábrica, exceptuando el modelo Toledo nuevo y el modelo Arosa.

**VOLKSWAGEN**, descuento de un 8% en todos los modelos, exceptuando modelo Lupo, 4%.

*Dichos descuentos incluyen la aportación del concesionario. Los concesionarios facilitan la gestión ante los Departamentos de Ventas Especiales de cada Marca.*

### alquiler de coches

**NATIONAL-ATESA**, vehículos y furgonetas, 40% en tarifa general y 15% en resto tarifas. Tarifas promocionales netas.

Tel. 902 100 101 (Clave 1300549).

<http://www.atesa.com>

**AVIS**, hasta un 30% (35% en Estados Unidos).

Tel. 902 135 531 (AWD O 873002).

<http://www.avis.com>

**EUROPCAR**, tarifa Silver.

Tel. 901 10 20 20. (Contract nr. 42660890).

<http://www.europcar.com>

### hoteles

#### HUSA HOTELES

Central de Reservas: Tel. 902 100 710.

<http://www.husa.es>

**SOL MELIÁ**, tarifa "Preferente". Código de Cliente 202 270.

Reservas. SolRes: 902 144 444.

#### HESPERIA HOTELES

Central de Reservas: Tel. 900 210 417.

<http://www.hoteles-hesperia.es>

**HOTEL RITZ** (Madrid), 26% de lunes a domingo sobre tarifa oficial. Tel. 91 521 28 57.

**SERCOTEL**, descuentos entre el 10% y el 35%; superiores en fines de semana y trato VIP.

Para reservas: **Barcelona**, Tel. 93 363 63 63.

**Madrid**, Tel. 91 700 44 44. **Otras provincias**, Tel. 902 14 15 15.

E-mail: [correo@sercotel.es](mailto:correo@sercotel.es).

<http://www.sercotel.es>.

**THE ROGER SMITH** "a great little New York Hotel" located in midtown Manhattan at 47th St. Standard room between \$150 and \$180 plus taxes. Carlos Bisbal, Tel. 93 254 61 14.

E-mail: [spain@rogersmith.com](mailto:spain@rogersmith.com)

<http://www.rogersmith.com>

*Los descuentos de los hoteles no son aplicables si la reserva se hace a través de agencia de viajes ni en los periodos de ferias.*

Las empresas anunciantes son las únicas responsables del cumplimiento efectivo de las ventajas ofertadas.

Esta información actualiza la publicada anteriormente.

### publicaciones

**ACTUALIDAD ECONÓMICA y EXPANSIÓN**, 20% por seis meses de suscripción, 25% por un año y 30% por dos años sobre el precio tarifa. Incluye coleccionables durante el periodo de suscripción.

Suscripciones: Tel. 902 37 33 37.

<http://www.recoletos.es>

**EUROASESOR**, impacto del euro en la empresa española. Revista editada por Deusto.

Editor: Prof. Ahmad Rahnama.

25% sobre precio de suscripción.

Tel. 902 11 45 58.

<http://www.ediciones-deusto.es/iese.cfm>

#### INICIATIVA EMPRENDEDORA Y EMPRESA

**FAMILIAR**, revista editada por Ediciones Deusto en colaboración con la Cátedra de Iniciativa Empresarial y la Cátedra de Empresa Familiar del IESE. 15% sobre precio de suscripción.

Tel. suscripciones: 902 11 45 58 / Fax 93 731 07 70.

### seguros

**ACUNSA (Clínica Universitaria de Navarra)**, seguro de hospitalización.

Javier Gastón, Tel. 948 27 78 50 - Fax 948 17 76 58.

E-mail: [acunsa@nmp.es](mailto:acunsa@nmp.es)

<http://www.acunsa.es>

**CAUDAL (Zurich España)**, seguros de automóvil.

Tel. 900 131 415. Condiciones especiales.

**COMMERCIAL UNION VIDA** (RSM Correduría),

*Plan de protección de enfermedades graves.*

Segundo diagnóstico especializado en EE.UU. +

asesoramiento + capital para sufragar gastos.

15% para miembros y familiares.

José M<sup>a</sup> de Bofarull, Tel. 93 439 14 00

E-mail: [gruporsm@abaforum.es](mailto:gruporsm@abaforum.es)

<http://www.commercial-union.es/iese.htm>

<http://www.rsmseguros.es/iese>

#### DKV-PREVIASA

Seguro de asistencia "Mundisalud Integral" y

Seguro de baja laboral por enfermedad y/o

accidente. Descuentos especiales sobre cuotas

de tarifa. Condiciones extensivas a familiares

directos.

Montserrat Serrano, Tel. 93 419 25 38

Tel. móvil 656 331 872

**ESTRELLA SEGUROS**, seguro multirriesgo del

hogar. Descuento del 20%.

Ernest Mas, Tel. 93 496 50 00.

<http://www.laestrella.es>

**WINTERTHUR** (RSM Correduría de Seguros),

seguro para empresas y riesgos patrimoniales.

José M<sup>a</sup> de Bofarull, Tel. 93 439 14 00 -

Fax 93 439 69 90.

<http://www.rsmseguros.es>

**WINTERTHUR** (S&C C. Willis Corroon), seguro

salud VIP. Tel. 900 405 405.

### ocio

**CLUB DE GOLF PERELADA**, 20% sobre el Green-fee 18 hoyos. Posibilidad de organización

de encuentros empresariales (máx. 10 personas).

Nuria Bech, Tel. 972 53 82 87.

### ventajas locales

Valencia:

**AGRUPACIÓN CLÍNICA**, trato especial a los Miembros del IESE.

Herminia Arnau, Tel. 96 353 00 30.

### tecnología

**RENT A PHONE**, 15% de descuento en venta y alquiler de teléfonos móviles NOKIA.

Esther Sánchez, Tel. 93 280 21 31.

**Sertec-Servicios Informáticos**, instalación e integración de redes de área local para Windows NT, Proxy, Exchange. Consultoría en tecnologías de la información. Desarrollo de aplicaciones en Visual Basic, SQL Server, Acces, C, C++, Delphi. Instalaciones, soporte y servicio en toda España y Portugal.

Domènec Argemí, Tel. 93 419 52 00.

E-mail: [sertecom@redestb.es](mailto:sertecom@redestb.es)

#### TECHNOTRENDS Soluciones de

#### Videoconferencia

Asesoría, alquiler y venta de equipos. Salas en Barcelona y Madrid. Hasta 35% dto. en servicios y

10% en equipos.

Tel. 93 240 21 70 - 91 343 01 37

<http://www.ttrends.es> e-mail: [info@ttrends.es](mailto:info@ttrends.es)

**TOSHIBA Business Center** ofrece en toda su gama de ordenadores portátiles y periféricos un 19% sobre el P.V.P. (no aplicable en ofertas). Trato preferente en promociones. Envíos a toda España.

Eduard Planagumà, Toshiba Business Center, Bigai,

11 - 08022 Barcelona - Tel. 93 212 85 96.

### enseñanza

#### FOMENTO DE CENTROS DE ENSEÑANZA

colegios en toda España. 25% en la matrícula.

Enrique de Toro, Tel. 91 435 73 60.

E-mail: [sscc\\_etoro@fomento.edu](mailto:sscc_etoro@fomento.edu)

<http://www.fomento.edu>

**OSULLIVANS - The Language School**, "cursos

profesionales para profesionales".

Trato especial para Miembros del IESE, transferible a

cónyuge e hijos mayores de 25 años.

Miguel Rando, Tel. 974 487 566, Fax 974 487 621

E-mail: [osullivans@hsc.servicom.es](mailto:osullivans@hsc.servicom.es)

<http://www.osullivanspro.com>

**WALL STREET INSTITUTE**, enseñanza de inglés.

25% en cualquiera de los 160 centros de España.

Extensible al cónyuge e hijos.

### instalaciones

**INTERNATIONAL BUSINESS CENTRE** en Barcelona.

20% en despachos, salas de reuniones y formación y

en domiciliación de sociedades.

Córcega 299, sobreat. (Balmes-Rbla. Catalunya-Diagonal),

Joaquim Udina, Tel. 93 238 67 10, Fax 93 238 67 76

E-mail: [barcelona@ibcentre.es](mailto:barcelona@ibcentre.es)

**S.F. CENTRO DE NEGOCIOS** en Palma de Mallorca.

Alquiler de despachos y salas de juntas equipados y

domiciliación de empresas. 25% sobre el precio de

todos los servicios.

Sebastià Ferrer Villalonga, Tel. 971 71 61 53 /

Fax 971 71 30 62.

**OFFITEN**, centro internacional de negocios en

Barcelona. 20% en domiciliación de Sociedades y en

la Oficina Virtual y 15% en alquiler de despachos.

Nuria Giménez Coral, Tel. 93 467 74 68 /

Fax 93 487 96 76.

E-mail: [offiten.prov@bcn.servicom.es](mailto:offiten.prov@bcn.servicom.es)

**TUSET BUSINESS CENTER**. 15% en alquiler de

despachos y 25% en domiciliación de Sociedades.

Oficinas totalmente equipadas a estrenar. Todos

los servicios. Últimas tecnologías. Oficina Virtual.

Alto standing. c/Moia, 1-Tuset, 3, 2<sup>a</sup>pl.

Dolors Plans, Tel. 93 241 37 17

<http://www.tusetbusinesscenter.com>

**UCAE**, Barcelona y Valencia. 15% en despachos,

salas de juntas y videoconferencia. 20% en oficina

virtual y domiciliación de sociedades. Fincas cata-

logadas. Inmejorable situación. Parking.

Javier Roca, Tel. 93 415 45 50

e-mail: [eurobusiness@ucae.com](mailto:eurobusiness@ucae.com)

Nos interesa conocer qué atención recibes al dirigirte a estas empresas

Lourdes Bosch, Tel. 93 253 42 65 - Fax 93 253 43 43

E-mail: [bosch@iese.edu](mailto:bosch@iese.edu)